中國報 China Press
15/05/2009

吴庭漢 沒獲提供福利 農友本重利薄

■吴庭汉：农友自力更生。

麻坡绿田资源有限公司董事主席吴庭汉认为，柔州今日已崛起成为我国第二大农产品出口州，应受到国家肯定。

他指出，我国农友普遍上没有得到农业部提供任何福利而自立更生，从小做起，克勤克俭累积经验后才逐步扩充，成为鲜为人知的农业功臣。

"农民虽然有一身农耕知识，但却面对著昂贵的农肥和虫害的问题，而市销困扰几乎已在加剧中，使农友们面对本重利薄的局面。"

吴庭汉希望农商泰南考察，对农耕有所改变，栽种好蔬果，增加收入。

■福田天然肥料制造厂，每天可生产5000包有机肥料。

泰南考察取經

大馬農商獲益不淺

■大马农商泰南农耕考察，前往苏拉达尼福田肥料厂进行实际的考察。

■考察团也走入一段使用矽酸天然肥料理的油棕参观。

（昔加末13日讯）

报导 王金傳

大马农商到泰南考察，收获丰富。

考察团人数40人，主要来自柔佛州，马六甲、雪兰莪和吉打州也有农友参加。

他们是在麻坡绿田资源有限公司董事主席吴庭汉的安排下成行，于本月8日至11日，前往泰南苏拉达尼福田肥料厂考察。

福田肥料厂董事主席拿督沙里尔亲自接待代表团，他也是泰国驻大马浮罗交怡总领事。

考察团主要是以带动双方提升有机蔬果作为大前提，逐步落实和改进有机肥料，让农友降低农耕成本，提高回酬。

两国农友在这3天的交流中，也著重于土壤改造的课题、植物品种的选择、如何防范害虫以及行销市场的探索，得益不浅。

考察团也在沙里尔的带领下，参观该公司位于泰南苏拉达尼，占地25公顷的天然肥料制造厂，进一步了解有关生产过程。

落實有機耕種

此外，考察团也走入一段使用矽酸（SILICON））天然肥护理后，特别壮硕多产的橡胶和油棕及果园参观。

为了鼓励更多大马农友前往泰南投资，福田公司将提供一个免收费一年的存货码头，给大马农商。

他说，泰国虽然被视为一个农业出口强国，不过，由于早年农友使用化学肥料而忽略有机肥，导致15年前许多农耕地出现乾硬虫害的问题，使农友在收获大失盈利而苦恼。

他说，该公司以高科技研发一种以天然矽物为主的肥料配制法，才逐步让已硬化的土地微量元素恢复过来，使泰国农业重返生机。

沙里尔披露，该公司生产的天然矽酸肥料，是经过特别加工和配方研制而成，目前该公司在泰国有5间工厂和3座生产矽酸物的矿地，每年生产量超过110万公吨，国内有25%的有机肥料是由该公司所提供。

他希望大马农友能够关注土壤的问题，其次是品种和使用有机肥料。

應仿傚泰國農業

★黄国明
（52岁、峇株巴辖菜商公会顾问）

大马农业部应仿效泰国农业部，在施政上做足关照农民的政策，切勿只是纸上谈兵。

泰国出口的疏菜排名世界第六位，主要因素是泰国政府不止经常协助农民，还为农商寻求外销的市场，使务农者更有保障，也更有信心。

柔州虽然是第二大外销蔬果区，但瓜果农商都要靠自己的努力寻找销路。

泥地上有蚯蚓屎

★黄育登（51岁、小园主、新港村长）

在考察期间，亲眼目睹泰国农民使用矽酸配制的肥料，发现油棕树体没有灵芝寄生物，而橡胶树也没有白茹症状，不过，泥地上却有蚯蚓屎的情况。

虽说肥料强调有机的好处，但得试用一段时期才可断定。

■考察团对矽酸矿物深感兴趣。

沒固定外銷市場

★张维健
（23岁、雪州万挠区辣椒园主）

由于我国很多疏菜没有固定的外销市场，形成货多价贱的局面，令农耕者备受压力。

辣椒在盛产期，每公斤只售90仙，但一旦货源缺少时，竟然可叫价10令吉一公斤。

农产品价格飘浮不定的现象，也是形成我国农民不敢大事投资的主要原因。

應發動到國外取經

★许雄鎔（43岁、吉打农肥市场经理）

我国农业部也应有所行动，发动农民到国外取经，将国外最新的农业知识和技术，带回大马，革新我国农业。

務農者應用有機肥

★吴瑞成
（53岁、绿田资源有限公司董事）

大马肥料市场应该像泰国开放，时常派员向农民了解情况，让农民对使用肥料问题有更深一层了解，选择对土地和蔬果更为适合的肥料。

我们强调社会的环境，从事务农者也应该选择有机肥。